

ДОГОВОР
об оказании дилерских услуг
№ 2

г. Пермь

«01» марта 2024 г.

ООО "Эноагрикола Рус", именуемое в дальнейшем "Поставщик", в лице директора Ершовой Ирины Валентиновны, действующего на основании Устава, с одной стороны, и

Общество с ограниченной ответственностью «ЦПТ», именуемое в дальнейшем «Дилер», в лице директора Иванова Игоря Владимировича, действующего на основании Устава, с другой стороны (в дальнейшем "Стороны"), заключили настоящий договор о нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

- 1.1. Предметом настоящего договора является поставка на территорию хозяйственной деятельности "Дилера" сельскохозяйственной техники в ассортименте, производства итальянской компании Enoagricola Rossi S.r.l. (Enorossi) (далее "Продукции").
- 1.2. "Поставщик" поручает, а "Дилер" принимает на себя обязанности по осуществлению рекламы Продукции "Поставщика", маркетинговых услуг и эксклюзивного права реализации "Продукции", указанной в п 1.1. настоящего договора на территории: Кировская область, Республика Коми.
- 1.3. "Дилеру" предоставляется право при необходимости во всех документах и действиях, связанных с реализацией настоящего договора, официально ссылаться на деловое партнерство с "Поставщиком" фразами:
 - ООО «ЦПТ», является эксклюзивным официальным дилером ООО "Эноагрикола Рус" на территории: Кировская область, Республика Коми; или:
 - ООО «ЦПТ», действует на основании договора об эксклюзивном праве оказания дилерских услуг с ООО "Эноагрикола Рус" на территории: Кировская область, Республика Коми.

2. ОБЯЗАННОСТИ ДИЛЕРА

- 2.1. Заключать отдельные договора поставки с "Поставщиком" и своевременно производить оплату «Продукции».
- 2.2. Доставить «Продукцию» от "Поставщика" на территорию "Дилера" за свой счет.
- 2.3. От своего имени и за свой счет осуществлять покупателям реализацию «Продукции» "Поставщика".
- 2.4. Обеспечить рекламу «Продукции» за свой счет в указанных выше регионах методами и формами, не противоречащими действующему законодательству (размещение в каталогах, оформление витрин, участие в выставках и ярмарках, распространение проспектов, размещение объявлений в печати, радио, телевидении и т.д.).
- 2.5. Участвовать в переговорах о потенциальных заказах, сделках с третьими лицами на территории «Дилера».
- 2.6. Предлагать «Продукцию» на территории "Дилера", заботиться о деловых отношениях с покупателями и извещать "Поставщика" обо всех обстоятельствах, которые имеют значение для настоящего договора.
- 2.7. Извещать "Поставщика" о наблюдаемых важных событиях на рынке сельскохозяйственных машин, давать предложения по обновлению ассортимента. Изучать и предоставлять "Поставщику" сведения о конкурентах на рынке сбыта «Продукции».
- 2.8. «Дилер» обязан принимать участие в семинарах проводимых "Поставщиком" для «Дилера».

- 2.9. «Дилер» проводит обучение специалистов хозяйств-покупателей правилам эксплуатации и основам технологии, запуск оборудования в работу.
- 2.10. Реализация «Продукции», вне закрепленной территории, производится по согласованию Сторон.
- 2.11. Не реализовывать «Продукцию» конкурентам, а также не реализовывать продукцию конкурентов (Под конкурентом подразумевается компания, которая предлагает аналогичную Продукцию по схожей цене и аналогичным характеристикам).
- 2.12. Цена реализации Продукции определяется «Дилером» самостоятельно, опираясь на розничный прайс-лист "Поставщика", при этом применяется принцип конкурентно-способной цены.

3. ОБЯЗАННОСТИ ПОСТАВЩИКА

- 3.1. "Поставщик" поставляет «Продукцию» "Дилеру" в течение всего срока действия настоящего договора. Сроки, количество, порядок и состав поставки согласовываются Сторонами отдельно в каждом конкретном случае по отдельному договору поставки.
- 3.2. Обеспечить всю поставляемую «Продукцию» технической документацией (сертификат, паспорт, инструкция и руководство по эксплуатации).
- 3.3. Консультировать "Дилера" о характеристиках и назначении предлагаемой «Продукции».
- 3.4. Извещать "Дилера" об изменении цен и условиях продаж (не позднее 3 дней до момента изменений) путем предоставления нового прайс-листа, которым и должен руководствоваться "Дилер". Предпринимать все меры по оказанию помощи "Дилеру" для наиболее успешного выполнения им своих обязанностей.
- 3.5. По своему усмотрению предоставить "Дилеру" для проведения рекламной кампании, на основании его заявки, рекламный и информационный материал: видеофильмы, проспекты, прайс-листы и т.п.
- 3.6. По требованию "Дилера" и по отдельному договору доукомплектовать купленную "Дилером" «Продукцию» расходными материалами и запасными частями.
- 3.7. Гарантийный срок на оборудование устанавливается 12 месяцев с момента получения его "Покупателем".
- 3.8. Реализовывать «Продукцию», указанную в п 1.1. настоящего договора на территории Кировской области и Республики Коми только «Дилеру».

4. ЦЕНА, РАСЧЕТЫ

- 4.1. Цена Продукции указывается в прайс-листе "Поставщика" который направляется «Дилеру» по всем доступным каналам связи.
- 4.2. Расчеты производятся в валюте Российской Федерации, в виде 100% предоплаты. Если цены отражены в прайс-листе в валюте отличной, от валюты Российской Федерации, то расчеты производятся исходя из официального курса данной валюты установленного Центральным Банком России на дату оплаты.
- 4.3. В случае отсутствия на складе «Поставщика» необходимой для «Дилера» Продукции, то порядок расчетов отражается в отдельном договоре поставки оборудования.

5. РЕШЕНИЕ СПОРНЫХ ВОПРОСОВ

- 5.1. Все споры и разногласия, возникающие между Сторонами по настоящему договору или в связи с ним, разрешаются в претензионном порядке. В случае если соглашения между сторонами не достигнуто, все споры и разногласия подлежат разрешению в Арбитражном суде Пермского края.
- 5.2. Решения Арбитражного суда будут являться окончательными и обязательными для исполнения обеими Сторонами.

6. ПРОЧИЕ УСЛОВИЯ

- 6.1. Настоящий договор вступает в силу с момента его подписания обеими Сторонами, в том числе и по факсимильной связи, и действует до «31» декабря 2024 г. Продление и изменение условий договора осуществляется по письменному согласованию Сторон.
- 6.2. Все изменения и дополнения к настоящему договору имеют силу только в том случае, если они оформлены в письменном виде и подписаны обеими Сторонами, в том числе и по факсимильной связи, и с использованием электронной почты с адресами указанным в настоящем договоре, за исключением случаев предусмотренных в п.п. 3.4., 4.1. настоящего договора.
- 6.3. Досрочное расторжение договора может иметь место по письменному соглашению Сторон, либо по основаниям, предусмотренным действующим на территории Российской Федерации гражданским законодательством, с возмещением понесенных убытков.
- 6.4. Настоящий договор составлен в двух экземплярах, имеющих одинаковую силу, по одному экземпляру для каждой из Сторон.

7. АДРЕСА И ПЛАТЕЖНЫЕ РЕКВИЗИТЫ СТОРОН

"Поставщик":

ООО «Эноагрикола Рус»

ОГРН 1135906002990

ИНН 5906120592

КПП 590401001

E-mail: mail@enorossi-rus.ru

Тел: +79068771515

Юридический адрес: 614025, Пермский край, г. Пермь, ул. Бригадирская, дом 30, литера А, офис 3
Р/сч в Пермский РФ АО «Россельхозбанк» в Перми
№ р/с 40702810076000003046
БИК 045773897

"Дилер":

ООО «ЦПТ»

Юр. адрес: 610035, г. Киров,

ул. Базовая, 4 оф. 10

Почтовый адрес: 610035, г. Киров, а/я 2875

ИНН 4345460302

КПП 434501001

ОГРН 1174350001033

Филиал «Кировский» Публичного акционерного общества «Уральский банк реконструкции и развития»

Р/с 40702810061060001095

К/с 30101810200000000792

БИК 043304792

agro@td-delta.ru

тел. 8 (8332) 714 101, 8 922 973 85 35

8. ПОДПИСИ СТОРОН

Директор

ООО «Эноагрикола Рус»

М.П.

Ершова И.В.

Директор

ООО «ЦПТ»

М.П.

Иванов И.В.

