

ДИЛЕРСКИЙ ДОГОВОР № ДД-520

г. Ярцево

01 января 2023г

ООО "Самаш Ру", в лице генерального директора Марченкова А.Г., действующего на основании Устава, в дальнейшем именуемое «ДИСТРИБЬЮТОР», с одной стороны, и ООО «ШПТ», в лице Иванова Игоря Владимировича, действующей на основании устава, в дальнейшем именуемое «ДИЛЕР», с другой стороны, совместно называемые Сторонами, заключили настоящий Дилерский Договор о нижеследующем:

1. ОПРЕДЕЛЕНИЯ

- 1.1. «Дистрибьютор» - юридическое лицо, осуществляющее свою деятельность по импорту и дистрибуции сельскохозяйственной техники производителей, указанных в Приложении №1 к настоящему Договору, а также иных брендов и торговых марок.
- 1.2. «Дилер» - организация, с которой заключен настоящий договор, осуществляющая весь комплекс видов деятельности, а именно:
- продажа Продукции реализуемой ООО «Самаш РУ» на условно закрепленной за ним территории;
 - сервисное обслуживание Продукции;
 - продажа запасных частей;
 - выполнение маркетинговых мероприятий.
- 1.3. «Продукция» означает технику, оборудование, запасные части и расходные материалы, которые Дилер приобретает у Дистрибьютора и продает на условиях настоящего Договора.
- 1.4. «Территория продаж» - наименование условно закрепленного за Дилером региона, где Дилер уполномочен осуществлять свою деятельность по продвижению и обслуживанию Продукции.
- 1.5. «Конечный потребитель» - физическое или юридическое лицо, приобретающее Товар с целью дальнейшей эксплуатации.
- 1.6. «Обслуживание Продукции» - комплекс мероприятий и услуг, направленных на обеспечение бесперебойной эксплуатации Продукции в течение всего срока службы, включая гарантийное и постгарантийное обслуживание, проведение регламентных и ремонтных работ.
- 1.7. «Заявка» - заверенный подписью и печатью Дилера документ на официальном бланке организации, отражающий наименование продукции, количество и сроки поставки заказываемой у Дистрибьютора Продукции.
- 1.8. «Производитель» - компания, которая произвела и поставила Продукцию.
- 1.9. «Базовая цена» - цена, с которой Дистрибьютор предоставляет Дилеру скидки. Предприятие оставляет за собой право на изменение цены на отдельные модели Продукции в любом периоде. Данные изменения могут быть связаны с существенными причинами, влияющими на изменения себестоимости Продукции.
- 1.10. «Рекомендованная розничная цена» - рекомендованная цена для продажи Продукции Дилером конечному потребителю. Рассчитывается индивидуально каждым Дилером как сумма Базовой цены конкретного наименования Продукции и расходов по ее транспортировке от склада Дистрибьютора до дилерского центра.
- 1.11. «Низкий сезон» - период снижения сезонного потребительского спроса на технику производства SaMASZ, на который даются дополнительные скидки.

2. НАЗНАЧЕНИЕ ДИЛЕРА И ЕГО ОБЯЗАННОСТИ

- 2.1. В соответствии с положениями настоящего Договора, Дилер принимает на себя следующие обязанности:
- 2.1.1 приобретать у Дистрибьютора Продукцию, предназначенную к продаже и к обслуживанию в соответствии с настоящим Договором;
- 2.1.2 реализовывать Продукцию в пределах Территории продаж: РФ;

Дистрибьютор

Дилер



- 2.1.4 проводить маркетинговые и рекламные мероприятия, способствующие продвижению Продукции на рынок.
- 2.1.5. разместить на своем интернет сайте информацию о Дистрибьюторе, техническое описание и коммерческие предложения на Продукцию. Все необходимые материалы безвозмездно предоставляются Дистрибьютором в редактируемом виде.
- 2.1.6. Дилеру выдается Сертификат установленного образца.
- 2.2. Дилер имеет право участвовать в любой побочной деятельности без согласия Дистрибьютора.
- 2.3. Дилер обязан иметь Дилерский центр для осуществления ежедневной деятельности, необходимой для продажи и полноценного сервисного обслуживания проданной Продукции.

3. ОБСЛУЖИВАНИЕ ПРОДУКЦИИ

- 3.1 **Предлагаемые услуги.** Дилер обязан предлагать незамедлительное, эффективное, вежливое и качественное обслуживание, производимое высококвалифицированным образом, для всей поставляемой Продукции. Дистрибьютор имеет право в любой момент осуществлять контроль качества услуг, оказываемых Дилером в соответствии с установленными Производителем стандартами сервисного обслуживания.
- 3.2 **Запрет на продажи без предпродажной подготовки.** Дилер не имеет права продавать Конечному потребителю новую Продукцию, поставленную Дистрибьютором, без предпродажной подготовки этой Продукции. Предпродажная подготовка проводится Дилером в соответствии с действующими правилами Производителя Продукции.
- 3.3 **Изменение маркировки Продукции.** Дилер не вправе изменять, модифицировать или удалять маркировки, имеющиеся на Продукции или иным образом наносить ущерб имиджу или репутации Производителя и Дистрибьютора.
- 3.4 **Запасные части, расходные материалы и инструменты,** должны иметься в наличии у Дилера в объеме, достаточном для незамедлительного удовлетворения заявок на осуществление обслуживания для поставляемой Продукции в гарантийный и послегарантийный периоды.
- 3.5 **Гарантия на Продукцию.** Дилер предоставляет гарантию на Продукцию согласно требованиям Производителя и Дистрибьютора. Гарантийный срок и условия гарантии, предоставляемые Дилером для Конечных потребителей должны соответствовать условиям гарантии Производителя.
- 3.6 Во время гарантийного периода Дилер может использовать запасные части, поставленные Дистрибьютором для ремонта в гарантийных случаях. Запасные части, поставленные по Договору купли – продажи, но использованные для гарантийных ремонтов, должны быть заменены Дистрибьютором в согласованный период времени без затрат для Дилера и конечного потребителя.
- 3.7. **Для возмещения затрат Дилера по гарантийному обслуживанию Продукции,** Дилеру предоставляется скидка в размере 2 %.

4. ПРОЧИЕ ОБЯЗАННОСТИ ДИЛЕРА

- 4.1 **Запросы правительственных органов.** Дилер обязан письменно информировать Дистрибьютора обо всех местных, региональных или федеральных правительственных требованиях, расследованиях или запросах, связанных с Продукцией, как только Дилеру станет о них известно.
- 4.2 **Ответственность за расходы.** Дилер несет все расходы, связанные с выполнением своих обязанностей по настоящему Договору.
- 4.3 **Возмещение убытков.** Дилер несет регрессную ответственность в случае уплаты Дистрибьютором штрафных санкций и убытков по вине Дилера.
- 4.4 **Информация.** Дилер обязан предоставлять Дистрибьютору достоверную информацию, имеющую отношение к продаже, эксплуатации и обслуживанию Продукции.

Дистрибьютор

Дилер

5. МАРКЕТИНГ И РЕКЛАМА

- 5.1 Дилер обязан информировать Дистрибьютора о проводимых на Территории Продаж анализа спроса и предложения на Продукцию, уделив особое внимание конкурентным предложениям от других производителей.
- 5.2 Дилер обязан принимать участие в маркетинговых акциях, направленных на увеличение объема продаж Продукции, а также самостоятельно проводить маркетинговые акции на рынке, согласованные с Дистрибьютором.
- 5.3 В течение срока действия настоящего Договора, рекламируя и популяризируя Продукцию и содействуя ее сбыту, Дилер должен использовать только фирменные названия и торговые марки, предписанные Производителем Продукции, в строгом соответствии с фирменным стилем Производителя и инструкциями Дистрибьютора.
- 5.4 Дилер обязан согласовать с Дистрибьютором все рекламные материалы, планируемые к размещению, а также планы продаж и сервисного обслуживания Продукции, а также иные действия, относящиеся к продвижению Продукции в регионе.

6. ПОСТАВКА ОБОРУДОВАНИЯ

- 6.1 Поставка Продукции осуществляется по Договорам купли-продажи.
- 6.2 Дистрибьютор предоставляет Дилеру для каждой единицы поставляемой Продукции инструкции по эксплуатации на русском языке.
- 6.3 Упаковка и маркировка Продукции должна соответствовать экспортным стандартам Производителя и процедурам, обеспечивающим сохранность Продукции во время ее транспортировки до конечного клиента.

7. ГАРАНТИЯ КАЧЕСТВА

- 7.1. Качество поставляемой Продукции должно соответствовать международным стандартам страны Производителя. Все положения, касательно гарантии качества оговариваются в Договоре купли-продажи.

8. ЦЕНА И ПОРЯДОК ВЗАИМОРАСЧЕТОВ

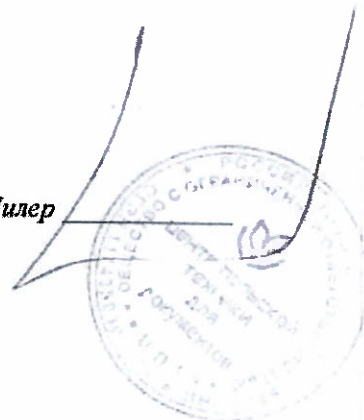
- 8.1 Цены на Оборудование и условия взаиморасчетов оговариваются в Договоре купли-продажи.
- 8.2. Дистрибьютор предоставляет Дилеру скидку на Продукцию. Размер дилерской скидки от действующего на момент продажи прайс-листа Дистрибьютора определяется по согласованию сторон на основании требований к Дилеру, изложенных в Приложениях, которые являются неотъемлемой частью настоящего Договора.
- 8.3. За пользование коммерческим кредитом в форме отсрочки платежа, дилерская скидка уменьшается на 3%.

9. СПОРЫ

- 9.1. Дистрибьютор и Дилер должны принять все меры по дружественному урегулированию всех споров или непониманий, которые могут возникнуть между сторонами в связи с данным Договором.
- 9.2. В случае не достижения согласия, все споры, разногласия и претензии, возникающие по данному Договору, подлежат рассмотрению в Арбитражном суде Смоленской области.
- Применимым правом для разрешения возникающих споров является законодательство Российской Федерации.

Дистрибьютор

Дилер



10. ПРОЧИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

- 10.1 Любые изменения и дополнения к настоящему Договору не будут считаться действительными, если не оформлены в письменном виде и не подписаны обеими Сторонами.
- 10.2 Ни одна из Сторон не уполномочена передавать свои права и обязательства по настоящему Договору без предварительного письменного согласия другой Стороны.
- 10.3 Стороны договариваются, что настоящий Договор и вся документация по настоящему Договору, передаваемые по факсимильной связи и подписываемые сторонами, имеют юридическую силу.
- 10.4 Настоящий Договор составлен на русском языке и подписан в двух оригинальных экземплярах, по одному для каждой Стороны.

11. СРОК ДЕЙСТВИЯ ДОГОВОРА И ПРЕКРАЩЕНИЕ ОТНОШЕНИЙ

- 11.1 Настоящий Договор вступает в силу с даты подписания, и действует до 30 сентября 2023 года. Стороны могут продлить настоящий Договор.
- 11.2 **Случай Расторжения.** Дистрибьютор может расторгнуть настоящий Договор в одностороннем порядке при наступлении любого из следующих событий:
- 11.2.1 Дилер предоставляет Дистрибьютору недостоверные данные в связи с услугами или работами по гарантии, выполненными Дилером, или с какими-либо другими скидками, льготами, возвратом средств или кредитами;
- 11.2.2 Дилер своевременно не оплачивает поставленный по Договору купли-продажи Товар;
- 11.2.3 Систематическое нарушение Дилером условий бизнес-плана, который был согласован сторонами заранее;
- 11.2.4 Нарушение Дилером условий участия в тендерах и иных общественных офертах, повлекших дискредитацию торговой марки и ущерб репутации Производителя и Дистрибьютора;
- 11.2.5 В случае невыполнения Дилером требований, предъявляемых к продаже и техническому обслуживанию Оборудования Дистрибьютор может расторгнуть данный Договор или ограничить, (либо полностью прекратить) поставку Продукции.
- 11.3 В случае расторжения Договора, Дилер не освобождается от обязанности по оплате поставленного Дистрибьютором Продукции в полном объеме.
- 11.4 Настоящий Договор считается расторгнутым при наступлении событий, перечисленных в пункте 11.2. Датой такого расторжения является дата направления Дистрибьютором в адрес Дилера письменного уведомления. В остальных случаях досрочное расторжение настоящего Договора допускается только по соглашению Сторон. В этом случае предложение о расторжении Договора одна из сторон вправе направить другой стороне, не менее чем за месяц, до предполагаемой даты расторжения Договора.

ЮРИДИЧЕСКИЕ АДРЕСА СТОРОН	
ДИСТРИБЬЮТОР: ООО «СаМАШ РУ» ИНН/КПП 6727020466/672701001 ОГРН 1096727000688 Адрес регистрации: 215805, Смоленская обл., г. Ярцево, ул. 5-я Литейная, стр. 4. Почтовый адрес: 215805, а/я 53, Смоленская обл., г. Ярцево тел./факс: +7(48143) 3-14-28 e-mail: info@samasz.ru р/с № 40702810600000196656 в АО «Райффайзенбанк», г. Москва к/с 30101810200000000700 БИК: 044525700	Дилер: ООО «ЦПТ» ИНН 4345460302 КПП 434501001 ОГРН 1174350001033 610035, г. Киров, ул. Базовая, 7, офис 210 Тел.: +7 (8332)714-101 e-mail: info@agrocpt.ru р/с 40702810006000063565 СТ-Петербургский ф-л ПАО «Промсвязьбанк» 0101810000000000920 БИК 044030920
Подпись:  /Марченков А.Г./	Подпись:  /Иванов И.В./

Перечень техники по Поставщикам и торговым маркам:

Производитель (торговая марка)	Товарные группы техники ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА (ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ СЕГМЕНТ ПРОДУКЦИИ 1)
AGRO-MASZ	Плуги, почвообрабатывающие машины, предпосевные и посевные комплексы, разбрасыватели
EXKOM	Прикатывающие полевые катки, луговые катки, бороны дисковые, стерневые и предпосевные культиваторы, глубокихлители
REMPRODEX	Картофелесажалки, окучники, сортировочные линии для картофеля и лука, селекционные столы, весовые мешконаполнители, приемные ковши, конвейеры для овощей
KRUKOWIAK	Опрыскиватели (навесные, прицепные, садовые), прицепные комбайны для уборки лука, машины для уборки овощей, машины садоводческие
AGROMASZ MRAGOWO	Фронтальные погрузчики, рабочие органы к фронтальным погрузчикам
POMAWGUSTOW	Шнековые зернотранспортеры, пневматические транспортеры, разбрасыватели минеральных удобрений, бороны, сепараторы для зерна, дорожные щетки
JARMET	Опрыскиватели (навесные, прицепные, садовые); навесные разбрасыватели минеральных удобрений
FIRMA WEREMCZUK	Почвенные фрезы, сеялки, высадка рассады, комбайны для уборки овощей, садовые комбайны для уборки смородины, вишни, малины, мульчировщики
DOMASZ, SFAMASZ	Оборудование для предпродажной обработки и упаковки овощей
M-ROL	Бункера-смесители для сыпучих кормов, молотковые дробилки зерна, весовые дозаторы кормов, пневматические зернотранспортеры, погрузчики силоса
INO	Мульчирователи, лесные мульчирователи

Производитель (торговая марка)	Товарные группы техники ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА (ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ СЕГМЕНТ ПРОДУКЦИИ 2)
MEPROZET, POMOT, AGRO-MASZ	Ассенизационные бочки, машины для внесения жидких органических удобрений, прицепные разбрасыватели твердых органических удобрений
METALTECH,	прицепы (сельскохозяйственные, строительные, специального назначения), машины для производства и раздачи кормов, зерноперегрузчики, контейнеры.
EXKOM	Бороны-полольники
BARGAM CAFFINI	Навесные, прицепные и самоходные опрыскиватели и прочие машины для химической защиты растений и садов
CYNKMET	Разбрасыватели навоза, тележки для перевозки рулонов, прицепы
ITALMIX	Техника для животноводства: прицепные и самоходные смесители-раздатчики кормов, измельчители-выдуватели рулонов, машины для закладки силоса в рукав
SUKOV	Плуги
MASCAR S.p.a.	Рулонные и тюковые пресс-подборщики, кукурузные и травяные жатки, сеялки
CICORIA	Крупногабаритные тюковые пресс-подборщики

Дистрибьютор



Дилер



Перечень техники по Поставщикам и торговым маркам:

Производитель (торговая марка)	Товарные группы техники ОСНОВНОЙ СЕГМЕНТ ПРОДУКЦИИ
SAMASZ	Косилки (дисковые/барабанные), навесные, прицепные, комплексы косилок (с плущением/вспушиванием и транспортерами для укладки в один валок), валко-образователи, ворошилки, мульчировщики, коммунальные машины SaMASZ

Размер и условия предоставления базовой дилерской скидки на основной сегмент Продукции (линейка SaMASZ):

Требования к Дилеру
<ul style="list-style-type: none"> - заключение Дилерского Договора и Договора купли-продажи; - размещение информации о Дистрибьюторе и линейки техники Дистрибьютора на сайте Дилера; - обеспечение гарантийного и сервисного обслуживания конечных потребителей в течение всего гарантийного срока эксплуатации Продукции;
<ul style="list-style-type: none"> - заключение Дилерского Договора и Договора купли-продажи; - обучение сотрудника сервисной службы Дилера на заводе SaMASZ; - размещение информации о Дистрибьюторе и линейки техники SaMASZ на сайте Дилера; - достижение объема продаж техники SaMASZ в 6 млн. рублей за предыдущий год; - участие с техникой SaMasz в региональных выставках (техника предоставляется Дистрибьютором); - реклама марки SaMasz путем рассылки информационных материалов, рекламных буклетов, коммерческих предложений и т.п.; - обеспечение гарантийного и сервисного обслуживания конечных потребителей в течение всего гарантийного срока эксплуатации Продукции;
<ul style="list-style-type: none"> - заключение Дилерского Договора и Договора купли-продажи; - обучение сотрудника сервисной службы Дилера на заводе SaMASZ; - размещение информации о Дистрибьюторе и линейки техники SaMASZ на сайте Дилера; - достижение объема продаж техники SaMASZ в 12 млн. рублей за предыдущий год; - участие в региональных выставках и показах (техника со склада Дилера); - реклама марки SaMasz путем рассылки информационных материалов, рекламных буклетов, коммерческих предложений и т.п.; - постоянное наличие на складе 2-х единиц кормозаготовительной техники, 1-ой единицы коммунальной (мульчирователи или отвалы) и 1-ой единицы техники Mascaq, а также запасных SaMasz на сумму не менее 100 000 руб. Дилер обязуется ежеквартально предоставлять Дистрибьютору фотоотчет по наличию техники и запчастей на складе; - обеспечение гарантийного и сервисного обслуживания конечных потребителей в течение всего гарантийного срока эксплуатации Продукции; - отсутствие в предложении, в прайс-листе и на сайте Дилера техники, аналогичной технике выпускаемой SaMasz Sp. z.o.o, от других европейских производителей близкого ценового диапазона

Дистрибьютор ООО «СаМаш Ру»



Дилер — ООО «ЦПТ»

